



## プログラム・ガイドライン

プログラム・ガイドラインは「規定」とは異なり、各チャプターの円滑で効果的な運営を行うために実践が奨励されるものです。

## 他チャプターの訪問

- 他チャプターの訪問を希望するメンバーは、訪問先チャプターのいずれかの役員まで事前に連絡をすること。
- メンバーが他のチャプターを訪れる場合は、自分が他のチャプターのメンバーであることを告げること。
- 他チャプターを訪問するメンバーは、そのチャプターのメンバーと競合するような行動や発言をしないこと。
- 各チャプターは、他チャプターのメンバーなど、面識のない者にリファーマルを与える場合は十分な注意を払うこと。
- 他チャプターを訪問したメンバーは、ミーティング参加費を訪問先チャプターの規定に従って負担すること。
- 他チャプターを訪問するメンバーは、通常のビジターと同様の規定に従うものとする。(訪問は2度まで)。

## 欠席・遅刻

- 欠席・遅刻は、他メンバーの活動に支障をきたすため、メンバーシップ委員会は、頻繁に遅刻や早退をするメンバーに対して警告を行い、それでも問題が続く場合にはそのメンバーを除名処分の対象にすることができる。



## 代理出席制度

- 代理人として考慮すべき人としては、顧客、クライアント、患者、友人、家族、従業員があげられる。
- 代理人の主な目的は、BNIメンバーの代理を務めることである。BNIは代理人を立てるのは必要最低限にすることを推奨する。各メンバーは、直近6か月間に3回まで代理を立てることが認められる。なお、同一人物は6か月間に3回まで代理人を務めることができる。
- ビジターホストが代理人を出迎えて歓迎できるように、メンバーはチャプターに代理人がミーティングに出席することを伝え、注意を促さなくてはならない。

## 登録専門分野

- メンバーは、メンバーシップ委員会から承認された登録専門分野のみを代表することに同意するものとする。
- BNIに加入するマルチレベル・マーケティング業者は、BNI内でそれぞれの商品やサービスを紹介することはできるが、自らのマルチレベルネットワークを構築するための勧誘行為を行ってはならない。

## 日本における運用ルール

- 全ての新メンバーは、加入より60日以内にメンバーサクセスプログラムを修了しなければならない。加入後60日以内にこのトレーニングを修了しないメンバーは、メンバーシップ委員会より、そのメンバー資格を剥奪され、当該専門分野のカテゴリーが開放される。
- メインプレゼンテーションを担当するには、メンバーサクセスプログラムに加えMSアドオンプログラムの所定のトレーニングを修了している必要がある。



## チャプターミーティング・アジェンダ

- 1 オープンネットワーキング
- 2 ビジターの歓迎と、リーダーシップチームおよびサポートチームの紹介
- 3 BNIのコアバリュー、目的と概要
- 4 ネットワーキングに関する学習コーナー
- 5 BNIネットワーキングリーダーの発表
- 6 新メンバーおよび更新メンバーの歓迎
- 7 全メンバーによるウィークリープレゼンテーション
- 8 ビジターを再度歓迎/ビジターによるプレゼンテーション
- 9 ビジネスブレイクアウトルーム
- 10 バイスプレジデントによる報告
- 11 メンバーシップ委員会による報告
- 12 書記兼会計によるスピーカーローテーションの発表と、今週のスピーカーの紹介
- 13 スピーカーによるメインプレゼンテーション
- 14 リファーマルと推薦のこぼれの発表とビジターから良かった点のシェア
- 15 リファーマル真正度の確認
- 16 書記兼会計による報告
- 17 プレジデントからビジターへの感謝
- 18 BNIによる発表、お知らせ、特別レポート
- 19 賞品抽選(ビジターを同伴、またはリファーマルを提供したメンバーが対象)
- 20 閉会

BNIナショナルオフィス  
181-0013 東京都三鷹市下連雀3-35-1 ネオンシティ三鷹9F  
Tel:0422-71-3161 Fax:0422-24-7718 Email:bni@bni.jp



## Growing Forward Together™

## メンバー規定

### Member Policies

### BNIへようこそ

ここに掲載されている情報は、BNIに加入された皆さんにとって必読のものです。今すぐに隅々まで目を通すことを強くお勧めします。特に規定の部分は十分に理解してください。

### BNIの理念

BNIではお互いをサポートしあうことを重視しています。BNIで成功するためには、ポジティブな姿勢で他のメンバーをサポートする必要があります。メンバーを大切にすると同時に、BNIの理念であるギバーズゲインを大切にすることが求められます。メンバーにビジネスを提供することが、自分がビジネスを受け取ることに繋がります。

### BNIのミッション

BNIのミッションは、メンバーがビジネスを増やすのを助けることです。体系的かつポジティブ、そしてプロフェッショナルな「リファーマル・マーケティング・プログラム」を通じて、メンバーが質の高い各種専門分野のプロと、長期的で有意義な関係を築く機会を提供します。

### BNIのビジョン

BNIのビジョンは、「世界のビジネスのやり方を変える(Changing the Way the World Does Business®)」です。

### BNIの3+1

BNIで成功するための3+1つの秘訣があります。

1. 質を大切に (Embrace Quality)
  2. チームを育てる (Grow Your Team)
  3. 積極的に取り組む (Seek Engagement)
- +1. ストーリーを共有する (Share Stories)



BNIは、そのメンバーがビジネスを成長させ、充実した人生を送れるようサポートすることで、彼らに価値を提供します。また同時に、明確な目的意識を持った経営者同士が長期的で有意義な関係を築き、ビジネスを成長させるための実績あるプログラムを提供しています。

## BNIのコアバリュー OUR CORE VALUES



### ギバーズゲイン GIVERS GAIN®

与えられることを期待する前に進んで与えましょう。無条件に与えることは皆にとってもより良い世界を作り、重要な機会と持続的な関係を築くでしょう。



### 関係構築 BUILDING RELATIONSHIPS

強力な関係性を構築することで、幸せやチャンス、意義をもたらす信頼とサポートのある環境を築くことができます。



### 生涯学習 LIFELONG LEARNING

なりたいたいリーダーになるために自分に投資をしましょう。あなたの価値はあなたの知識とスキルの発展によって高まります。生涯学習と生涯続く幸福は密接に繋がっています。



### 伝統+革新 TRADITIONS+INNOVATION

私たちは伝統を重んじます。また革新によってもたらされる明るい未来を期待に満ちた高ぶる気持ちで見つめています。



### 前向きな姿勢・態度 POSITIVE ATTITUDE

私たちは、私たちに起こった全てのこのことから良い部分を見つけ、前に進みます。人や物事の良い面を見つけることは、私たちが魅了する素晴らしい人々、機会、富をもたらします。



### 責任感・責任ある行動 ACCOUNTABILITY

私たちは約束を守ることが困難な時こそ、約束を守ります。こうすることによって、相手との信頼を築き、強力な関係性を支えることができます。



### 承認 RECOGNITION

私たちは「承認」が、成功した組織の成長を促していることを認識しています。「承認」の技術を習得した人物は有意義で互恵的な人脈を築きます。

### ギバーズゲインから始まるBNIのコアバリュー

私たちがお互いに対して、そして世界に対して、心に抱く利他の精神と善意は、すべての人を平等に愛するという純粋な気持ちから始まります。私たちは、あらゆる面において多様性を奨励し、受け容れます。

### 倫理規定

- 1 私は、質の高いサービスを、あらかじめ提示した価格で提供します。
- 2 私は、他のメンバーと、彼等からのリファーマル先に対して誠実に接します。
- 3 私は、他のメンバーとの間、およびリファーマル先との間で、信用と信頼を築きます。
- 4 私は、リファーマルを受ける度に、責任を持ってそのフォローアップをします。
- 5 私は、常に前向き、かつ、協力的な態度でBNIのメンバーと接します。
- 6 私は、自らの職業上の倫理規定を順守します。\*

※職業毎の正式な倫理規定に定められている規範を上掲の倫理規定よりも優先するものとします。

### 平等および差別否定に関する声明

BNIはチャプターに対し、BNIメンバー候補者を審査・選考する際、人種、肌の色、性別、宗教、出身国、未婚と既婚の別、性的指向、年齢、障害の有無による差別を行うことのないよう要求します。BNIはこの声明に反するチャプターの行動を一切支持しません。

### ノーハラスメントポリシー

BNI®は、フランチャイジー/サブフランチャイジー、リージョナルチーム、リーダーシップチーム、メンバーに対するハラスメントを容認しません。人種、宗教的信条、肌の色、年齢、性別、性的指向、性自認、国籍、祖先、市民権、宗教、配偶者の有無、障害、兵役や退役軍人の身分、遺伝情報、または適用される連邦、州、または地方の法律や条例で保護されているその他の分類に基づくハラスメントは禁止されており、懲戒事項として扱われます。BNI®は、ネットワーク内でのハラスメントの追放に努めています。また、BNI®はグローバルな組織であり、誰もがお互いの文化に配慮する必要がある、お互いに最高の関係を築くことができます。

### BNIの規定および倫理規定

BNIの規定および倫理規定は、メンバーの成功を確実にするためのものです。個人として責任を負い、お互いをサポートすることを約束するという信頼に基づいた関係を築くことは、前向きで充実した体験をもたらすことが証明されています。

### 一般規定

各チャプターのメンバーシップ委員会は、BNI®規定に関する最終的な権限を有します。メンバーシップ委員会は、BNIメンバーがメンバー規定、倫理規定、BNIコアバリューを遵守しない場合、メンバーを猶予処分とするか、メンバーの専門分野を開放することができます。

1. 各専門分野(BNIビジネス・カテゴリー)から、1名に限り BNIの各チャプターに加入することが認められる。各メンバーは、BNIチャプターにおいて1つのBNIビジネス・カテゴリーのみに登録することができる。
2. BNIメンバーは最も注力している専門分野で登録しなければならない。
3. BNIメンバーは、定刻までに会場に到着し、ミーティングが終了するまで退室は認められない。
4. 各メンバーは、1つのBNIチャプターにのみ加入が認められる。メンバーは、リファーマルを交わし合うことにコミットさせる他のいかなるプログラムへの参加も認められない。
5. 各メンバーは直近6か月間に3回までの欠席が認められる。メンバーは、ミーティングに出席できない場合は、代理人を立てるものとする。この場合、欠席扱いにはならない。
6. メンバーは、真正なリファーマルを持ちこみ、ビジターを同伴することを通じて、所属するBNIチャプターに積極的に関わることを期待される。
7. ビジターは、2回までBNIチャプターミーティングに出席することができる。
8. メンバーサクセスプログラムを修了したBNIメンバー、ディレクターに限り、BNIミーティングにおいてメインプレゼンテーションを行うことができる。
9. メンバーシップ委員会の判断により、就業を妨げるような 怪我・病気などのやむを得ない事情と認められた場合に欠席が認められる。
10. 専門分野(BNIビジネス・カテゴリー)の変更を希望するメンバーは、新たにメンバーシップ申込書を提出し、許可を得なければならない。
11. BNIメンバーの名簿等の個人情報 は全て、リファーマルを与える目的のみに用意されたものである。自分のチャプター以外のBNIメンバーやディレクターにマーケティングやビジネスの勧誘のために連絡を取る場合は、事前に相手の同意を得なければならない。同意は本人の自由な意思によって得られたものであり、具体的なもので、十分な情報を与えられており、明確なものでなければならない。

規定は変更されることがある。規定変更は、全て国際顧問理事会の検討を必要とする。

### 管理規定

1. メンバーは加入時のみ初期登録費用を、プログラム利用料は1年毎、2年毎、または5年毎に支払う。金額および払込方法についてはチャプターの書記兼会計に問い合わせのこと。
2. BNIは、リファーマルによってビジネスを発展させることに関心を持つ人が存在すれば、日本国内のどの地域にでもチャプターを設立することができる。さらに、BNIは、ニーズがある場合には1つの地域に複数のチャプターを設立することができる。
3. プログラム利用料は、メンバーシップ更新日の60日前から30日前の期間に支払うものとする。更新日までにプログラム利用料の支払いがない場合は支払遅延とみなされ、延滞金が課される。さらに、更新日以降15日以内に支払いのない場合、当該メンバーは正式に除名となる。
4. プログラム利用料の払い戻しは行われぬ。但し、規則を遵守しているメンバーから申し出のあった場合に限り、満了していないメンバーシップ期間分の証明書を発行する。証明書の有効期限は退会日より2年間とする。
5. メンバー間でプログラム利用料を譲渡し合うことはできない。但し、同じ企業がプログラム利用料を負担するメンバー間ではこの限りではない。
6. 新たにメンバーシップの申し込みをする場合、登録費とプログラム利用料の振り込みを完了し、その振り込みの際に金融機関から発行される振込受付書または利用明細(以下「振込明細」とする)の写しをメンバーシップ申込書に添えてチャプターに提出するものとする。これをもってメンバーシップ委員会は審査を開始することができる。更新の場合についても同様に振込明細の写しを申し込みと同時に提出するものとする。
7. BNI は、BNI Global, LLCが提供するマーケティング・サービスであり、BNI Global, LLCおよびそのフランチャイズは、メンバーのプログラム参加を停止する権利を留保する。
8. 他のチャプターへの移籍を希望するメンバーは、所定の手順に従い、移籍先チャプターのメンバーシップ委員会に新たにメンバーシップ申込書を提出し、承認を得なければならない。この承認が得られた場合には、支払い済みのプログラム利用料は移籍先チャプターに移管されるが、その残存期間が6か月に満たない場合は、新たに最低1年分のプログラム利用料を追加で支払う必要がある。一方、6か月以上の残存期間を有する場合には、追加でプログラム利用料を支払う必要はない。移籍先チャプターへの加入承認と同時に、以前のチャプターでの残存期間は、移籍先チャプターにおけるメンバーシップ期間に加えらる。